

40歳からの仕事

これまでがある。これからがある。

[40歳からの生き方ファイル]
NPO法人ねおす 理事長
高木晴光さん

1/25 → 2/7 | 2007/No.215 隔週木曜日発行
200yen

[巻頭特集記事]

あなたはもう「歳」ですか？
「年齢」はハンデになりますか？

- 販売
- 接客サービス
- フードサービス

- 営業
- オフィスワーク
- 専門職

- 食品製造加工
- 軽作業
- 警備・商品配達

- 建設
- 運輸・倉庫
- 機械製造・メンテナンス

- 独立開業・業務委託



介護福祉・医療の仕事特集

病院や診療所、ドラッグストア・薬局、
老人福祉施設・在宅介護などの各職場で働く求人特集。

パソコン・ケータイからアクセス



ナビ navi
<http://www.arukita.com/>

姉妹誌

Arbeit
HOKKAIDO （札幌）
CLUG （札幌）

R70
古紙配合率70%（表紙含む）
再生紙を使用しています



提案営業の新しい機能・セールスレップを普及、バックアップする協同組合が設立準備

自らの専門知識や経験をもとに、フリーランスの立場でさまざまな商材を売り込むとともに、消費者のニーズや嗜好を捉えた商品開発の提案や必要な情報提供を企業に行う「セールスレップ」。米国では一般的なこの職能を認定する資格制度が日本でも昨年スタートし、注目されつつある。道内の有資格者をバックアップし、地域商材の活性化を目指す協同組合が今月にも発足予定だ。

商材の売り込みと販路拡大 米国発祥のセールスレップ

セールスレップの語源は、Sales Representative (セールス・レプレゼンタティブ) で、直訳すると販売代理人(人)。国土が広大なため、全土への営業展開が容易ではない米国で、中小企業などが自社商品の拡販やマーケティングのために利用している、一つの確立された職能だ。

国内でも、首都圏を中心にセールスレップを使うことで業績を伸ばす企業が現れ、注目度が高まっている。

「消費者ニーズ

が多様化・細分化するなか、経験とネットワーク

を活かし、組織に属さず自由な視点で商材を売り込む。同時に、

市場の声をダイ

レクトにメーカーなどに伝えることで新たな販路を生み出す。セールスレップの大きな役割は、ここにありませう」とは、北海道におけるセールスレップ第一号、中山一司さん。

とはいえ、道内の資格取得者は現在8名にとどまり認知度も高くない。そこで中山さんを中心に、セールスレップの職能とメリットを伝えるための組織づくりを進めている。

地域の特産品を売り込んで 北海道の活性化を進めたい

セールスレップは基本的にフリーランスで活動するため、企業としては取引しづらいという側面もある。

「まず必要なのは企業に信頼感を持つてもらうこと。そう考えた結果、社会的な立場を担保する組織として、公的な協同組合を立ち上げるのがベターという結論に至りました」

中山さんと同時期に資格を取得し

た砂川利行さんはこう話す。営業や市場調査などの経験者が主な対象となるセールスレップは、従事していた業種などで得意分野が異なる。北海道セールスレップ協同組合の役割としてはまず、組合員であるセールスレップの特性を見極め、

企業とのニーズに合致する人材を斡旋することがひとつ。ほかに、商材の市場性の審査や、契約書などのひな形づくり、資格を主催する日本セールスレップ協会(本部東京)などとの連携を図り、全国的なネットワークを築くことも優先的な目標だ。

「その上で、道内のメーカーや生産者に働きかけ、顔の見える関係のなかで特産品を拡販する。たとえばそんな視点で、北海道を活性化させたいと考えているんです」と中山さん。

商材やマーケット情報をデータベース化して共有し、そこから、新たな商材や販売ルートの発想を広げる。そして、実績を上げることでセールスレップの定着を図りたいとしている。

北海道セールスレップ協同組合 (申請中)
札幌市中央区北2条東1丁目2番地10 日宝北2条ビル6階(株)ハダシ内 ☎011-219-1956
■設立/平成19年1月末(予定) ■理事/4名 ■http://www.jrep.jp/(日本セールスレップ協会)



砂川 利行さん



中山 一司さん

MESSAGE セールスレップは単にもの売だけでなく、商品・製品を提案したり販売ルートを開拓、提案するクリエイティブな職能です。この職能について広く知ってもらうための研修を開催します。ふるってご参加ください。
■セールスレップキャンディデート資格認定研修&試験/2月3日(土) 午後1時30分～5時/受講料 8,400円
■「セールスレップ」育成のための実務研修セミナー /2月3日(土) 午後5時30分～6時10分/受講無料
会場:かでの2・7(札幌市中央区北2条西7丁目)/申込み:上記HP、もしくは北海道事務局 中山さん ☎011-775-3070

日本セールスレップ協会 (JSRA) のHP

